



**I spotkanie: Warunki wejścia na rynki zagraniczne. Jak zdobyć i utrzymać się na rynkach zagranicznych?**

**Data:** 23 kwietnia 2015r.

**Miejsce:** Hotel Qubus, ul. Ceglana 14A, Zielona Góra

GODZINA	PROGRAM
9.00 - 9.05	Przywitanie gości i prelegentów
9.05 - 9.20	Prezentacja COIE
9.20 - 11.30	<p><b>Które rynki eksportowe wybrać?</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Jak skutecznie zbadać otoczenie biznesowe przedsiębiorstwa na rynkach docelowych?</li> <li>• Analiza konkurencyjności na rynkach zagranicznych</li> </ul> <p><b>Marketing MIX podstawą pozyskania nowych rynków zagranicznych</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Adaptacja produktu do wymogów danych rynków zagranicznych</li> <li>• Ustalenie przewag konkurencyjnych produktu</li> <li>• Dopasowanie produktu do potrzeb rynków zagranicznych</li> <li>• Wybór strategii produktowej (strategia masowej kustomizacji, strategia lidera technologicznego, produktu szytego na miarę itd.)</li> <li>• Cena eksportowa, czyli jak dobrać cenę do rynku docelowego</li> <li>• Jak dokonać inwentaryzacji cen produktów konkurencji?</li> <li>• Ustalenie zakresu ostatecznych ustępstw cenowych</li> </ul>
11.30 - 11.45	Przerwa kawowa
12.00- 13.00	<p><b>Strategie komunikacji i promocji na rynkach zagranicznych</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Działania w kierunku zdobycia zagranicznego kontrahenta</li> <li>• Komunikacja z zagranicznym dystrybutorem</li> <li>• Jak przygotować się do spotkania biznesowego z zagranicznym przedsiębiorcą?</li> <li>• Praktyczne aspekty negocjacji z zagranicznym kontrahentem</li> </ul>
13.00 - 14.00	<p><b>Skuteczne działania marketingowe na rynkach zagranicznych</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Jak wykorzystać „Made in Poland” na rynkach zagranicznych</li> </ul>

- Jak skutecznie promować firmę dzięki Social Media na rynkach zagranicznych?
- Na co zwrócić uwagę tworząc stronę www dedykowaną rynkom eksportowym?

**14.00**

**Lunch**

Zapisz się na spotkanie




Zarezerwuj miejsce - liczba miejsc ograniczona. Decyduje kolejność zgłoszeń.

[Formularz rejestracyjny](#)

**Export Experts**  
Eurospektrum Consulting Group

Grupa EuroSpektrum  
ul. Bp Tomasza Pierwszego 4-6  
50 - 221 Wrocław  
[www.export-experts.pl](http://www.export-experts.pl)

*Skontaktuj się z nami!*

 tel.: +48 71 733 69 95  
 e-mail: [export@eurospektrum.pl](mailto:export@eurospektrum.pl)  
 [www.facebook/eksportuj](https://www.facebook.com/eksportuj)