

## Program spotkania informacyjnego w ramach cyklu pt.: „ZOSTAŃ LIDEREM EKSPORTU” dla lubuskich przedsiębiorców

### II spotkanie: **Skuteczna współpraca z zagranicznym dystrybutorem - od pozyskania do podpisania umowy**

**Data:** 06 maja 2015r.

**Miejsce:** Hotel Fado, Aleja Konstytucji 3 Maja 12, Gorzów Wielkopolski

GODZINA	PROGRAM
9.00 - 9.05	Przywitanie gości i prelegentów
9.05 - 9.20	Prezentacja COIE
9.20 - 11.30	<p><b>Strategia dystrybucji</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Współpraca na rynku zagranicznym – jak wybrać najefektywniejsze rozwiązanie na danym rynku eksportowym</li> <li>• Eksport pośredni vs. Eksport bezpośredni</li> <li>• Praktyczne porady w zakresie strategii dystrybucji na rynkach zagranicznych               <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Jak wybrać dystrybutora?</li> <li>○ Wyznaczanie zadań dla dystrybutora</li> <li>○ Sprawdzenie potencjału zagranicznego dystrybutora</li> </ul> </li> <li>• Zarządzanie kanałem dystrybucji na rynkach zagranicznych</li> </ul>
11.30 - 11.45	<b>Przerwa kawowa</b>
12.00- 13.00	<p><b>Umowy w handlu zagranicznym</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Kontrakt w handlu zagranicznym, czyli co powinniśmy wiedzieć zanim podpiszemy umowę z zagranicznym kontrahentem               <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Formy zawierania transakcji w obrocie międzynarodowym</li> <li>○ Z czym wiąże się kontrakt międzynarodowy, czyli główne obowiązki stron?</li> </ul> </li> </ul> <p><b>Skuteczny kontrakt z zagranicznym dystrybutorem cz.1</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Ramy formalno-prawne kontraktu, czyli o czym nie można zapomnieć przygotowując kontrakt</li> <li>• Główne elementy umowy z zagranicznym dystrybutorem</li> </ul>
13.00 - 14.00	<p><b>Skuteczny kontrakt z zagranicznym dystrybutorem cz.2</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Klauzule dodatkowe, czyli co jeszcze warto zapisać w umowie</li> <li>• Jak dokonać zmian? W jaki sposób rozwiązać umowę międzynarodową?</li> <li>• Dochodzenie roszczeń i sposoby egzekucji w umowach, czyli co zrobić gdy nie wszystko poszło po naszej myśli</li> </ul>
14.00	<b>Lunch</b>